

# Synthos Logic

Un metodo per orientare, progettare, costruire e governare la trasformazione AI di un'organizzazione di scala.

---

MODELLO

Agentic + HITL

AMBITI

3 di applicazione

VERTICALI

4 di settore

QUADRO

GDPR · AI Act · NIS2 ·  
DORA

# 01

## Elementi essenziali

Chi siamo, i due principi cardinali, il metodo, il modello operativo.

---

# Un hub, un metodo, una *rete di esperti*.

Synthos Logic è costruita intorno al modello di azienda digitale che riteniamo inevitabile nei prossimi cinque anni: una Agentic Company, dove una flotta di agenti specializzati è orchestrata da un team Human-in-the-Loop di Business Partner senior.

---

## INGRESSO

Conto economico del processo

## USCITA

Elevazione del capitale umano

## RESPONSABILITÀ

Ogni rilascio approvato da un Business Partner

# Ogni progetto rispetta *due principi*.

---

## A • PERCHÉ

### L'economia prima dell'architettura

La trasformazione comincia dal conto economico del processo.  
Ogni use case porta un business case dichiarato: CapEx, OpEx, TCO, stima di ritorno.

KPI 01 • METRICA ECONOMICA PRIMARIA

EVIDENZA • BUSINESS CASE CONDIVISO

## B • COME

### Il capitale umano come asset che cresce

Prima di iniziare dichiariamo quante persone saranno coinvolte e quali competenze verranno elevate verso attività a maggior valore.

KPI 02 • TASSO DI ELEVAZIONE

MISURA • TRIMESTRALE • CONTRATTUALE

# Dall'economia del cliente al sistema in *produzione*.

---

01

## Assessment integrato

Quattro mappe condivise — economica, persone, sistemi, dato — in un'unica fotografia dello stato attuale.

---

02

## Scelta della traiettoria

Trasformazione AI-nativa di un intero processo, use case ad alto valore, oppure entrambe su ambiti diversi.

---

03

## Industrializzazione e governance

Rilascio sotto guardrail, tracciabilità completa, misurazione trimestrale dei cinque KPI contrattuali.

# Tre livelli, una linea di *responsabilità*.

|        |                                |                                                                                                                                              |
|--------|--------------------------------|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| L · 01 | <b>Agent Fleet</b>             | Agenti con perimetro definito: lettura di codice e documenti, lineage dei dati, bozze operative. Ogni azione resta tracciata e verificabile. |
| L · 02 | <b>HITL · Business Partner</b> | Professionisti senior con seniority di dominio, verticali sul proprio settore. Ogni rilascio passa dalla loro approvazione.                  |
| L · 03 | <b>Guardrail Layer</b>         | Scope dichiarati, audit trail integrale, kill-switch operativo, reversibilità piena dei rilasci nei primi sessanta giorni.                   |

02

# Esperienza e progetti realizzati

La competenza dei Business Partner, la flotta di agenti, i contesti in cui lavoriamo.

---

# Gli esperti sono *Business Partner*.

Professionisti senior, ciascuno su un dominio verticale. Portano competenza di settore, una rete di relazioni e la responsabilità di garantire ogni rilascio.

---

## SENIORITY

*15-20 anni*

di esperienza verticale

---

01 AI Engineering & Agent Architecture

---

02 Cloud, Infra & DevOps

---

03 Data & Analytics

---

04 Security, Privacy & Compliance

---

---

05 Finance & Banking

---

06 Education & Formazione

---

07 CRM & Customer Operations

---

# Agenti con perimetro e responsabilità *tracciata*.

---

A • 01

## Code & Architecture

Mappano architetture, individuano debito tecnico, propongono refactoring.

---

A • 02

## Document & Knowledge

Leggono contratti, policy e capitolati; rispondono citando la fonte.

---

A • 03

## Data & Lineage

Tracciano il percorso dei dati, le dipendenze e la qualità delle fonti.

---

---

A • 04

## Compliance & Audit

Confrontano i sistemi con i riferimenti normativi e mantengono l'audit trail.

---

A • 05

## Operations

Eseguono routine definite: aggiornamenti, report periodici, notifiche.

---

A • 06

## Conversational

Parlano con gli utenti finali in contesti definiti, con policy approvate.

---

# Quattro verticali di *settore*.

Contesti enterprise qualificati, dove la profondità del dominio, la riservatezza e la conformità regolatoria sono condizioni di base.

---

## 01 / FIN

### Finance & Banche

Istituti di credito, asset management, assicurazioni, fintech regolata.

---

## 02 / SVC

### Servizi & Consulenza

Società di servizi, consulenze, studi professionali, engineering house.

---

## 03 / CRM

### CRM / Retail

Organizzazioni con forte componente relazionale e customer-facing.

---

## 04 / EDU

### Education

Università, business school, grandi enti di formazione.

# 03

## Soluzioni offerte

Tre ambiti di applicazione dello stesso metodo, su uno stack tecnologico dichiarato.

---

# Tre ambiti, un unico *metodo*.

---

## 01 / ASSIST

### AI Natural Assistant

Assistenti in linguaggio naturale addestrati sui dati del cliente, integrati nei sistemi esistenti, sotto guardrail e audit trail.

---

## 02 / BUILD

### AI Development Agentic Team

Un team multi-agente che progetta, costruisce, testa, documenta e rilascia software end-to-end, con l'approvazione di un Business Partner su ogni release.

---

## 03 / SEAL

### AI Privacy First

Modelli open-weight in ambienti chiusi. GDPR-native, AI Act compliant, con topologie di deployment dal private cloud all'air-gap.

# Quattro layer, una linea di *responsabilità*.

01 / COGNITIVO

## Modelli di frontiera

Anthropic come riferimento primario, Model Context Protocol, famiglie open-weight per scenari air-gap.

02 / ESECUZIONE

## Cloud infrastrutturale

Google Cloud, Microsoft Azure, AWS con residenza garantita; provider dedicati quando il perimetro lo richiede.

03 / INFORMAZIONE

## Dati

BigQuery, Snowflake, Databricks. Governance, lineage, qualità del dato e data contracts per scenari agentici.

04 / CONFORMITÀ

## Sicurezza e compliance

Identity e access enterprise, posture cloud, tracciabilità AI-specifica, ISO/IEC 42001 e 27001.

# 04

## Il laboratorio

Codice aperto, strumenti gratuiti, esperimenti verticali.

---

# Pubblicati, condivisi, *aperti*.

---

L · 01 · WEB APP

## Synthos AI Act Check

Dossier di pre-screening su fonti primarie verificate, per classificare le applicazioni AI nei quattro livelli di rischio.

---

L · 02 · CODICE

## Organizzazione GitHub

Repository pubblici con licenze permissive, liberi da leggere, forkare e contribuire.

---

---

L · 03 · PLUGIN

## Penalista Italia

Plugin open source per avvocati penalisti, costruito con colleghi praticanti: termini cautelari, prescrizione, redazione di atti.

---

L · 04 · CASO DI STUDIO

## Legal Agent Italian

Valutazione pre-registrata di un modello open source sulla lingua giuridica italiana, con revisione legale umana.

---

# Evidenze verificabili su un modello open source applicato al *diritto italiano*.

---

39/39

citazioni verificate sulle fonti ufficiali

52

fonti ufficiali in un corpus congelato con  
impronte crittografiche

100%

log e memoria decisionale pubblicati, con  
revisione legale umana

# 05

## Posizionamento aziendale

Dove ci collochiamo nel mercato della consulenza AI, e con quali principi.

---

# Nel mezzo, tra architettura e *modello di business*.

---

## PARTONO DALLA TECNICA

### Integratori di sistema

L'architettura tecnica come punto di partenza del progetto.

## ● SYNTHOS LOGIC

### Dall'economia al sistema in produzione

Partiamo dal conto economico del processo e arriviamo al rilascio con governance dichiarata e KPI misurati.

---

## PARTONO DALLA STRATEGIA

### Consulenti strategici

Il modello di business come punto di partenza, senza il rilascio.

# Cinque principi *operativi*.

|        |                               |                                                                                                           |
|--------|-------------------------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| P · 01 | <b>Affermativo</b>            | Diciamo cosa facciamo, cosa produciamo, quanto costa, in quanto tempo.                                    |
| P · 02 | <b>Evidenze, non promesse</b> | Ogni rilascio porta un artefatto, un numero, una verifica. La traiettoria si misura.                      |
| P · 03 | <b>Verticale</b>              | La competenza sta nel dominio: un esperto di settore prima di un generalista.                             |
| P · 04 | <b>Sovrano</b>                | Dati, modelli, persone e infrastruttura in perimetro dichiarato. Ogni eccezione è dichiarata e approvata. |
| P · 05 | <b>Reversibile</b>            | Il cliente può fermare il lavoro a ogni gate, senza perdita di investimento.                              |

# Parliamone.

Raccontateci il conto economico di un processo che vi pesa, o un use case ad alto valore che state pilotando. Un Business Partner risponde entro due giorni lavorativi con una proposta concreta di primo passo.